



**HILTI**

Approvisionnement en ligne interentreprises (B2B) de Hilti

**BRANCHEZ-VOUS POUR BÉNÉFICIER  
DE L'APPROVISIONNEMENT  
EN LIGNE.**

**Hilti. Plus performant. Plus durable.**

# Approvisionnement en ligne interentreprises (B2B) de Hilti

## Gamme des produits Hilti au bout des doigts



### Catalogues électroniques

- Catalogue de produits électronique personnalisé comprenant vos tarifs nets
- Offert dans les formats les plus populaires (MS Excel, BMEcat et XML)



### Mode punch out

- Reliez votre système à Hilti en ligne et utilisez-le comme catalogue électronique
- Transférez votre panier d'achat Hilti directement dans votre système

Estimation et  
Conception

Approvi-  
sionnement

Passage des  
commandes

Suivi et  
réception

Facturation

## Comment l'approvisionnement en ligne peut-il vous aider?

L'approvisionnement en ligne B2B permet de simplifier les tâches administratives chronophages inhérentes à la commande de produits et à la facturation et vous permet de gagner du temps tout en économisant.

Consultez le site :

**us.hilti.com/b2b** (États-Unis)

**hilti.ca/b2b** (Canada)

ou communiquez avec votre représentant Hilti pour vous brancher dès aujourd'hui.



## Reliez votre système à Hilti



### Connexions B2B sur le marché

- Communiquez avec Hilti à partir de votre cybermarché préféré (Ariba, SciQuest, Coupa, etc.)
- Téléchargez le catalogue électronique et les autorisations de commande – passation de commande à partir du portail Web et réception des confirmations de commande, avis d'expédition, et factures



### Échange de données informatisé (EDI)

- Lien direct entre votre système et Hilti
- Échange de données dans les formats les plus populaires (ANSI X12, cXML, iDoc, etc.)
- Transactions principales acceptées : Commande électronique, réponse à la commande électronique, note de commande électronique, facture électronique et plus encore



### Conversion intelligente de devis (IQC)

- Vous permet de convertir rapidement et facilement un devis en une commande à partir du courriel contenant le devis.
- La conversion se fait en deux clics, et la commande est passée en cinq minutes.



### Formulaire de commande intelligent

- Formulaire de commande Excel conçu par Hilti qui contient vos données personnalisées (produits, prix, adresse de livraison, etc.)
- Soumission de la commande par simple pression d'une touche, placement automatique de la commande

## Approvisionnement en ligne B2B de Hilti en pratique

« L'intégration EDI avec Hilti et Rollins au moyen du réseau Ariba nous a permis de tirer des avantages importants dans les processus d'approvisionnement et de facturation. Grâce à notre catalogue électronique personnalisé Hilti sur Ariba, il nous est facile de consulter le portefeuille de produits Hilti et de bénéficier de la transparence des prix avant de passer une commande. En passant les commandes par voie électronique, les erreurs sont réduites et le traitement de la commande est accéléré. Les confirmations de commande et les avis préalables d'expédition par EDI améliorent notre suivi et offrent une visibilité de la chaîne d'approvisionnement. Enfin, la transmission des factures par EDI réduit considérablement la charge de travail pour notre service de fixation automatique des prix en éliminant la nécessité du traitement manuel, en diminuant les rapprochements, en économisant le papier et en contribuant à accélérer le délai des paiements. »

**Barbara Peek**, gestionnaire des relations avec les fournisseurs, Services d'approvisionnement, Rollins Inc.

« La communication électronique eB2B est l'une des fonctions clés entre Hilti et Home Depot. La possibilité de soumettre et de recevoir des bons de commande par échange de données informatisé (EDI) élimine la saisie manuelle des commandes, réduit les erreurs, prévient la perte des bons de commande et améliore la durée et l'exactitude du traitement des commandes dans son ensemble. L'avis préalable d'expédition avertit les magasins Home Depot de l'arrivée d'une expédition et permet de réduire le nombre d'appels téléphoniques passés à Hilti concernant des détails relatifs à la livraison. La facturation électronique élimine le besoin des factures papier et réduit le délai des paiements dus à Hilti. Un processus EDI bien rodé entraîne des améliorations importantes sur le plan de l'efficacité et des réductions substantielles des coûts au fil du temps. »

**Stan Dudka**, marchand adjoint - Location d'outils, Home Depot

## eB2B présente des avantages pour vous

